

## ► *Nos Offres de Formations :*

Le **groupe ESIG** intervient dans le cadre de la formation continue et s'adresse particulièrement aux salariés dans le cadre de formation inscrites au plan de formation de leur entreprise mais aussi aux dirigeants, cadres et employés. Avec une offre très large, nos formations sont concrètes à finalité opérationnelle, animées par des praticiens confirmés et sélectionnés sur la base de leur expérience du sujet traité. Chaque formation sur mesure s'adapte aux besoins de votre entreprise.



Notre objectif est de permettre à nos apprenants d'être acteur de leur formation. Aujourd'hui, dans un contexte où l'environnement est de plus en plus ouvert sur le monde et plus en mouvement, la formation en entreprise est primordiale dans la stratégie des dirigeants.

Nous mettons à votre service un choix multiple de solutions de formation continue : en centre ou en entreprise, en présentiel ou à distance, certifiant ou diplômante... Notre expertise pédagogique permet de vous conseiller le mix le plus pertinent, pour vous et vos équipes.

### *FORMATION DIPLÔMANTES :*

Le Groupe ESIG vous propose une licence AES en cours du soir et des masters d'Etat Français **M1** et **M2** avec les spécialités suivantes :

- **MARKETING COMMUNICATION VENTE**
- **BANQUE ET FINANCE**
- **RESSOURCES HUMAINE**

## ► *FORMATION INTER :*

Les formations interentreprises sont des formations courtes, concrètes et à finalité opérationnelles (initiation, perfectionnement, actualisation des connaissances).

## ► *FORMATION INTRA:*

Avec la formation intra packagée, nous pouvons organiser chez vous, pour plusieurs de vos collaborateurs, à la date qui vous convient chacune de nos 800 formations inter-entreprises



## ► Quelques Thèmes de Nos Séminaires :



**ESiG** GROUPE  
ÉCOLE SUPÉRIEURE INTERNATIONALE DE GESTION  
apprendre pour entreprendre

**Tous nos formateurs sont diplômés des grandes écoles et sont dotés d'une longue expérience professionnelle dans des multinationales et grandes entreprises de la place.**

### **MARKETING-COMMUNICATION & VENTE**

- Technique de vente et négociation commerciale
- Relation client et service client
- Communication d'entreprise
- Marketing direct
- Communication sur le digital (stratégie de communication interne, fondamentaux des réseaux sociaux, optimiser l'expérience du Marketing digital)

### **COACHING & DEVELOPPEMENT PERSONNEL**

- Formation et développement des compétences (formation de formateurs...)
- La conduite du changement
- Coaching et management d'équipe
- Développement personnel
- Gestion du stress
- Gestion du temps et priorités

### **SYSTEME D'INFORMATION, CLOUD & RESEAUX**

- Gouvernance et Performance du Système d'Information
- Big Data : Enjeux et Opportunités
- Cloud Computing : Définir sa Stratégie
- Sécurité réseaux / internet / intranet
- Business objects web intelligence

### **ACHATS & LOGISTIQUE**

- Maîtriser la chaîne logistique
- Piloter la performance achats
- Négociation achat en situation difficiles

### **TRANSFORMATION DIGITALE**

- Développer sa communication digitale
- Bien Communiquer sur les Médias Sociaux
- Réussir dans sa Fonction de Community Manager
- Elaborer un Plan Marketing Digital Efficace
- E-Commerce : Promouvoir et Vendre sur le Web

### **QUALITE**

- Les métiers de la qualité
- Certification
- Audit qualité

### **GESTION DE PROJET**

- Management de gestion de projet

### **RESSOURCES HUMAINES**

- Innovation et créativité : développer son potentiel créatif
- Formation en RH et administration du personnel (recrutement, gestion des compétences, formation à la fonction RH)
- Droit du travail et relations sociales
- Bien-être au travail et prévention des risques psychosociaux

### **FINANCE ET CONTROLE DE GESTION**

- Banque et finance ( finance islamique , gestion du patrimoine et marché financiers, comptabilité bancaire)
- Comptabilité et fiscalité
- Audit et Contrôle de gestion
- Finance de la trésorerie
- Risk management (recouvrement, gestion de risques dans le secteur